



Dorin Preda

MEMBRU AL CONSILIULUI EXECUTIV | DIRECTOR DE TREZORERIE ȘI FINANȚE

Membru experimentat al Consiliului Executiv, cu peste 25 de ani de experiență în sectoarele sănătății și bancar. Expertiză în stimularea creșterii afacerilor prin fuziuni și achiziții, precum și prin dezvoltare organică. Abilități în planificare strategică, leadership financiar, negociere și management al echipelor. Capacitate dovedită de a consolida și extinde piețele de sănătate, concomitant cu promovarea dezvoltării organizaționale și a excelenței operaționale.

COMPETENȚE CHEIE

Leadership și Planificare Strategică

Fuziuni și Achiziții (M&A)

Management Financiar

Dezvoltare și Creștere a Afacerii

Negociere și Managementul
Părților Interesate

CONTACT

- dpreda@medlife.ro
- www.medlife.ro
- +(40) 746464606
- București, RO

EXPERIENȚĂ

**MEMBRU AL CONSILIULUI EXECUTIV | DIRECTOR GENERAL
ADJUNCT** MED LIFE SA
2024 - prezent

**MEMBRU AL CONSILIULUI EXECUTIV | DIRECTOR FINANȚE ȘI
TREZORERIE** MED LIFE SA
Iun 2006 - Prezent

Contribuție la creșterea pe piață a MedLife, atât prin expansiune organică, cât și prin achiziții strategice.
Gestionarea relațiilor cu instituții financiare cheie, investitori și părți interesate.

MANAGER FILIALĂ HVB BANK BUCUREȘTI
ian 2005 - Feb 2007

Gestionarea cu succes a unei filiale principale, supervizând operațiunile, relațiile cu clienții și aprobările de credite, cu o creștere semnificativă a portofoliului de corporatii și IMM-uri, contribuind astfel la profitabilitatea generală a filialei.

MANAGER FILIALĂ BANCA COMERCIALĂ ION ȚIRIAC,
BUCUREȘTI
Apr 2004 – Ian 2005

Coordonarea inițiativelor strategice ale filialei în domeniul achiziției de clienți și finanțe corporative, realizând creșterea veniturilor cu un

accent pe satisfacția clienților prin simplificarea procesării creditelor și extinderea ofertei de produse. Parte a procesului de fuziune cu HVB Bank.

COORDONATOR DEZVOLTARE PRODUSU PENTRU IMM-URI

RAIFFEISEN BANK, BUCUREȘTI

Oct 2003 – Apr 2004

Dezvoltarea și lansarea produselor financiare specifice pentru IMM-uri, sporind penetrarea pe piață și fluxurile de venituri, în colaborare cu echipe interfuncționale pentru crearea de soluții bancare inovatoare adaptate nevoilor întreprinderilor mici și mijlocii.

EXPERIENȚĂ

MANAGER FILIALĂ ROBANK SA, PLOIEȘTI

Feb 2000 – Oct 2003

Gestionarea cu succes a operațiunilor filialei, inclusiv a aprobărilor de credit și a serviciului pentru clienți, concomitant cu creșterea profitabilității și consolidarea relațiilor cu afacerile locale și persoanele fizice, promovând astfel creșterea pe termen lung.

EDUCAȚIE

ACADEMIA DE STUDII ECONOMICE BUCUREȘTI

SPECIALIZARE ÎN BĂNCI ȘI BURSE DE VALORI

1994 – 1998

IDP-C INSEAD EXECUTIVE EDUCATION

2018
