

Prezentare rezultate S1 2026

28 august 2026



Declinarea legală a răspunderii

Această prezentare nu constituie și nimic din conținutul acesteia nu trebuie interpretat ca o ofertă, invitație sau recomandare cu privire la titlurile de valoare ale Med Life S.A., sau ca o ofertă, invitație sau recomandare de vânzare, sau o solicitare de ofertă de cumpărare a titlurilor de valoare ale Med Life S.A.

Nici această prezentare, nici conținutul acesteia nu vor constitui baza vreunui contract sau angajament. Această prezentare nu este destinată a fi considerată drept sfat pentru investitori sau potențiali investitori și nu ține cont de obiectivele de investiții, situația financiară sau nevoile vreunui investitor.

Toți investitorii ar trebui să ia în considerare astfel de factori, consultându-se cu un consilier profesional la alegerea lor, atunci când decid dacă o investiție este adecvată.

Med Life S.A. a pregătit această prezentare pe baza informațiilor de care dispune, inclusiv a informațiilor provenite din surse publice care nu au fost verificate independent. Nu se oferă nicio declarație sau garanție, expresă sau implicită, cu privire la corectitudinea, acuratețea, exactitatea, exhaustivitatea sau fiabilitatea informațiilor, opiniilor sau concluziilor exprimate în prezentul document.

Acest raport poate conține declarații prospective. Aceste declarații reflectă cunoștințele actuale ale Med Life S.A. și așteptările și proiecțiile/previziunile sale cu privire la evenimente viitoare și pot fi identificate prin contextul acestor declarații sau prin cuvinte precum „previziune”, „prevăzut”, „anticipat”, „credem”, „estimăm”, „ne așteptăm”, „intenționăm”, „planificăm”, „proiectăm”, „țintim”, „poate”, „va”, „ar”, „ar putea” sau „ar trebui” sau terminologie similară.

Proiecțiile/previziunile financiare sunt în conformitate cu Politica privind previziunile Grupului MedLife publicată pe site-ul său web:

https://www.medlife.ro/sites/default/files/documente_bursa/policy_of_forecast.pdf

Proiecțiile/previziunile financiare sunt preliminare și pot fi modificate; Med Life S.A. nu își asumă nicio obligație de a actualiza sau revizui aceste declarații prospective pentru a reflecta evenimente sau circumstanțe care apar după data la care au fost făcute sau pentru a reflecta apariția unor evenimente neprevăzute. Inevitabil, unele ipoteze s-ar putea să nu se materializeze, iar evenimente și circumstanțe neprevăzute pot afecta rezultatele financiare finale. Proiecțiile sunt, prin natura lor, supuse unor incertitudini substanțiale și numeroase, precum și unei largi varietăți de riscuri semnificative de afaceri, economice și de concurență.

Proiecțiile nu trebuie considerate o reprezentare cuprinzătoare a performanței Med Life S.A. în ceea ce privește generarea de numerar.

Prin urmare, rezultatele finale obținute pot varia semnificativ față de previziuni, iar variațiile pot fi semnificative.

Toate cifrele sunt exprimate în RON, cu excepția cazului în care se specifică altfel.

AGENDA

1

Repere
S1 2026

- Mesaje cheie
- Perspective

2

Rezultate
financiare
S1 2026

- Profit și pierdere
- Cifre pro forma
- Evoluție trimestrială
- Indicatori cheie
- Evoluție OPEX
- Poziția financiară
- Poziția datoriei
- Fluxurile de numerar

3

Sesiune de
întrebări și
răspunsuri

A close-up portrait of a young woman with a warm smile, wearing a blue surgical cap and blue scrubs with a white apron. She is looking directly at the camera. The background is a blurred clinical setting.

Repere S1 2026

- Mesaje cheie
- Perspective

Mesaje cheie

Evoluția performanței în S1 2026

- Performanță solidă în primul semestru, cu **venituri consolidate pro forma** în creștere **cu 10,7% față de aceeași perioadă a anului trecut (creștere organică de 9,5%)**, ajungând la 1,7 miliarde RON, susținută de un număr ridicat de pacienți și de o cerere rezilientă pentru servicii medicale.
- Dinamica operațională pozitivă s-a consolidat în T2, susținând îmbunătățirea profitabilității, **marja EBITDA pro forma** atingând **16,4%** în S1 2026.
- Creșterea a fost însoțită de un **grad mai ridicat de leverage operațional**, extinderea activității contribuind la o mai bună absorbție a bazei de costuri fixe a Grupului, în timp ce inițiativele de eficientizare, optimizare a costurilor și îmbunătățire operațională implementate la nivelul Grupului au contribuit suplimentar la extinderea marjei și au atenuat impactul mediului general caracterizat de presiuni inflaționiste asupra costurilor.
- Modelul de business diversificat continuă să asigure **reziliență**, cu performanțe solide în toate liniile principale de afaceri și o cerere susținută, în pofida unui context macroeconomic și a unui comportament al consumatorilor mai prudente.
- **Inițiativele strategice** au continuat să avanseze în paralel cu dezvoltarea activității de bază, prin investiții suplimentare în infrastructura medicală, diagnostic avansat, medicină personalizată, digitalizare și tehnologie.
- În ansamblu, performanța din S1 oferă o **bază solidă** pentru restul anului, combinând creșterea sănătoasă a veniturilor, îmbunătățirea profitabilității operaționale în T2 și continuarea implementării agendei strategice a Grupului.

Achiziții și creștere organică

- **MedLife Genesys** a deschis cea de-a patra unitate medicală din Arad, extinzând în continuare capacitatea medicală regională, cu servicii în peste 17 specialități și diagnostic de laborator complex. Noua unitate introduce, de asemenea, pe piața locală un *Longevity Center*, contribuind la diversificarea portofoliului către servicii integrate de prevenție, optimizarea stării de sănătate și managementul sănătății pe termen lung.
- Achiziția **Grupului Medstar** a fost finalizată în ianuarie și integrată în rețeaua Sfânta Maria începând cu luna februarie, adăugând 4 clinici și extinzând capacitățile Grupului în domeniul diagnosticului, imagisticii și recuperării medicale. Tranzacția consolidează în continuare prezența MedLife în Transilvania și extinde rețeaua Sfânta Maria la peste 60 de unități în 15 județe.
- MedLife și-a extins prezența în București printr-o investiție de peste 1 milion EUR în noua **Hyperclinică MedLife Panduri**, prin consolidarea fostei clinici Panduri într-o unitate mai mare, de tip one-stop-shop. Odată cu deschiderea acesteia, rețeaua Grupului a ajuns la 37 de hyperclinici la nivel național, dintre care 8 în București.
- În august 2026, MedLife a anunțat achiziția unei participații de 75% în **Qualipat**, furnizor român de servicii de anatomie patologică, imunohistochimie și testare moleculară. Tranzacția extinde în continuare capacitățile Grupului în domeniul diagnosticului avansat și al medicinei personalizate, Qualipat urmând să își continue activitatea sub brandul existent.

Mesaje cheie

Evoluții

- Am continuat să extindem oferta de servicii medicale susținute de tehnologie, printr-o investiție de peste 2 milioane EUR în infrastructură chirurgicală avansată la MedLife Polisano din Sibiu, consolidând poziționarea spitalului ca hub regional pentru servicii medicale complexe. Investiția susține orientarea Grupului către servicii medicale cu valoare adăugată ridicată și bazate pe tehnologie și extinde capacitățile de chirurgie asistată robotic.
- Divizia Corporate și-a continuat traiectoria de creștere, susținută de produse noi și pachete de servicii adaptate nevoilor în evoluție ale clienților corporate. Răspunsul pozitiv al pieței s-a reflectat în atragerea de noi clienți și consolidarea relațiilor cu partenerii existenți, contribuind la câștiguri suplimentare de cotă de piață și la o evoluție solidă în perioada analizată.
- Am continuat să construim bazele pentru dezvoltarea medicinei personalizate, **Longevity100+** evoluând de la secvențiere genomică către integrarea datelor genetice, microbiomului și a informațiilor clinice. Primele rezultate ale **Longevity100+** au confirmat relevanța informațiilor genomice pentru populația locală, susținând orientarea Grupului către prevenție, identificarea timpurie a riscurilor și servicii medicale mai personalizate. În paralel, extindem **aplicația MedLife** către un ecosistem de sănătate mai integrat, care reunește date medicale, genetice, biometrice și privind stilul de viață, punând bazele unor servicii medicale, informații și recomandări mai personalizate.

Perspective

Priorități strategice

- Vom continua să investim în tehnologie și diagnostic avansat, menținând în același timp un focus puternic pe valorificarea sinergiilor și îmbunătățirea marjelor.
- Rămânem concentrați pe creștere sustenabilă și alocarea disciplinată a capitalului, monitorizând atent evoluția mediului macroeconomic și menținând flexibilitatea necesară pentru a ne adapta pe măsură ce condițiile de piață evoluează.
- Rămânem concentrați pe dezvoltarea proiectelor organice aflate în derulare și pe menținerea ritmului de creștere al Grupului, continuând în același timp să analizăm selectiv oportunități de M&A de dimensiuni mici și medii, atât în România, cât și la nivel regional.

Rezultate financiare S1 2026

- Contul de profit și pierdere
- Cifre pro forma
- Evoluție trimestrială
- Indicatori cheie de performanță operațională
- Evoluția cheltuielilor operaționale
- Situația financiară
- Poziția datoriei
- Fluxurile de numerar

Contul de profit și pierdere

	6 luni 2025 IFRS	6 luni 2026 IFRS	% var.	Ajustare pro forma	6 luni 2026 Pro forma	% var.
Vânzări brute	1.573.957.005	1.738.986.990	10,5 %	3.011.752	1.741.998.742	10,7 %
Vânzări nete (fără NHP)	1.573.957.005	1.738.986.990	10,5 %	(163.494.940)	1.575.492.050	0,1 %
Alte venituri operaționale	6.681.137	6.165.068	(7,7) %	6.208	6.171.276	(7,6)%
VENITURI DIN EXPLOATARE	1.580.638.142	1.745.152.058	10,4 %	(163 488 732)	1.581.663.326	0,1 %
CHELTUIELI DE EXPLOATARE	(1.496.330.675)	(1.658.894.792)	10,9 %	180.370.449	(1.478.524.343)	(1,2)
CHELTUIELI DE EXPLOATARE*	(1.496.330.675)	(1.651.066.632)	10,3 %	172.542.289	(1.478.524.343)	(1,2) %
PROFIT OPERAȚIONAL	84.307.467	86.257.266	2,3 %	16.881.717	103.138.983	22,3 %
EBITDA	226.161.841	241.957.171	7,0 %	16.937.354	258.894.525	14,5 %
EBITDA*	226.161.841	249.785.331	10,4 %	9.109.194	258.894.525	14,5 %
Costuri financiare nete	(47.783.171)	(57.616.298)	20,6 %	(11 562)	(57.627.860)	20,6 %
Alte cheltuieli financiare	(35.624.768)	(51.972.223)	45,9 %	18 793	(51.953.430)	45,8 %
REZULTAT FINANCIAR	(83.407.939)	(109.588.521)	31,4 %	7.231	(109.581.290)	31,4 %
REZULTATUL ÎNAINTE DE IMPOZITE	899.528	(23.331.255)	(2.693,7) %	16.888.948	(6.442.307)	(816,2)%
Cheltuieli cu impozitul pe profit	(11.785.473)	(11.357.922)	(3,6)%	(2.692.635)	(14.050.557)	19,2 %
REZULTAT NET	(10.885.945)	(34.689.177)	218,7 %	14.196.313	(20.492.864)	88,3 %
Marje						
EBIT %	5,4%	5,0%			6,5	
EBITDA %	14,4%	13,9%			16,4%	
EBITDA* %	14,4%	14,4%			16,4	
Rezultat net %	(0,7)%	(2,0)%			(1,3)%	

Cifra de afaceri consolidată pro forma a ajuns la 1,74 mld. RON, în creștere cu 10,7% față de S1 2025, susținută de creșterea solidă a segmentului corporate și de cererea bună pentru serviciile oferite în clinici, laboratoare și spitale.

Cheltuielile operaționale (OPEX) includ 7,8 mil. RON achitați în perioada de raportare în legătură cu soluționarea definitivă a unui litigiu în care a fost implicată Societatea. Pentru acest litigiu nu a fost recunoscută anterior un provizion, întrucât, pe baza informațiilor disponibile la datele de raportare, inclusiv a evoluției procedurilor și a hotărârilor pronunțate anterior de instanțe, conducerea a evaluat că nu erau îndeplinite criteriile de recunoaștere a unui provizion prevăzute de IAS 37. În urma soluționării definitive a litigiului, suma aferentă a fost recunoscută integral în perioada curentă de raportare.

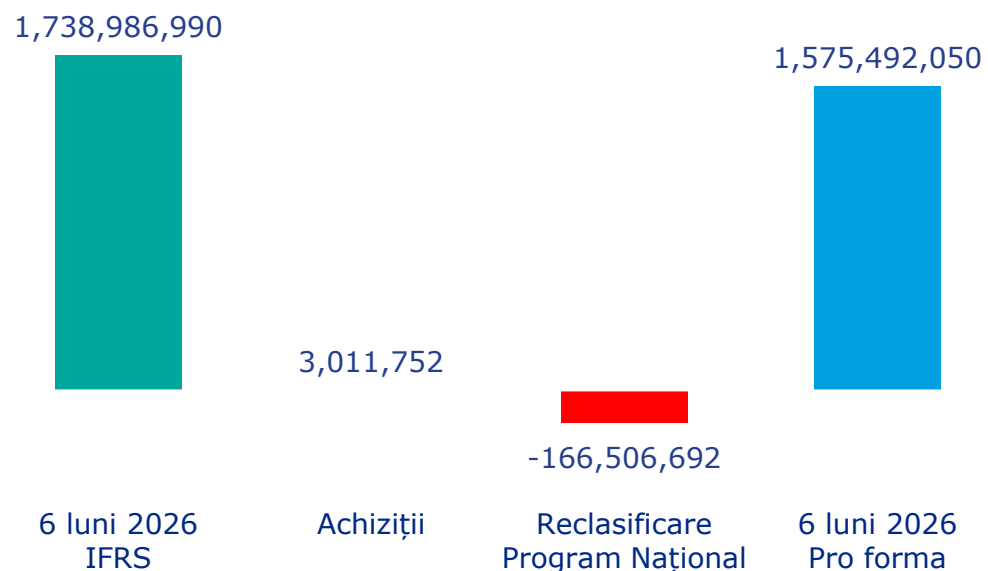
EBITDA pro forma a crescut cu 14,5%, ajungând la 258,9 mil. RON, rezultând o marjă de 16,4% (14,4% conform IFRS (ajustată pentru cheltuiala nerecurentă aferentă litigiului) față de 14,4% în S1 2025.

Deprecierea RON față de EUR, de aproximativ 2,8% în T2 2026, a avut un impact asupra rezultatului financiar aferent perioadei de șase luni din 2026, determinând un rezultat net pro forma negativ de 20,4 mil. RON.

* Reflectă ajustarea cheltuielii excepționale de 1,5 milioane EUR aferentă litigiului, înregistrată în trimestrul al doilea al anului 2026.

Cifre pro forma

Venituri pro forma

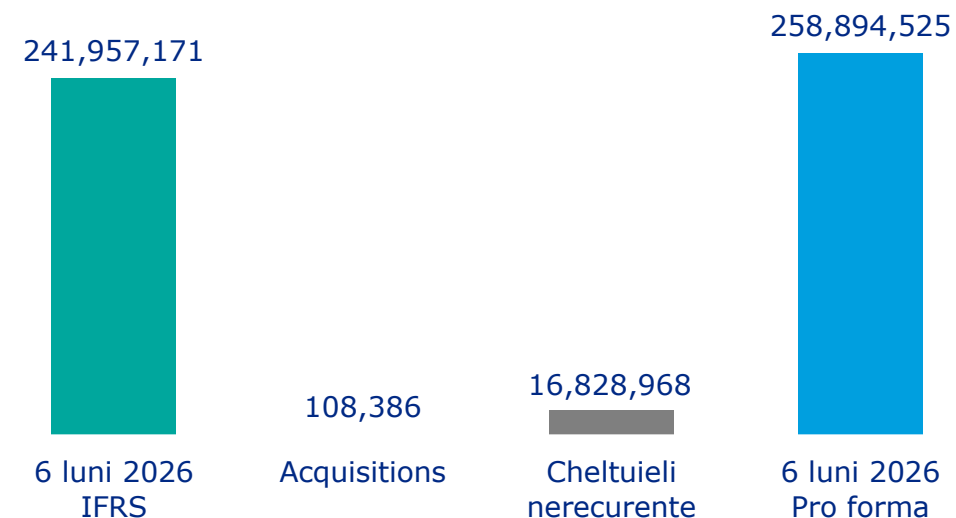


De la venituri IFRS la venituri pro forma

Ajustare de 3 milioane RON din achiziții (Medstar, care a intrat în consolidare în februarie).

Reclasificare de 166,5 milioane RON legată de Programul Național pentru medicamente de chimioterapie (120,8 milioane RON în S1 2025).

EBITDA pro forma



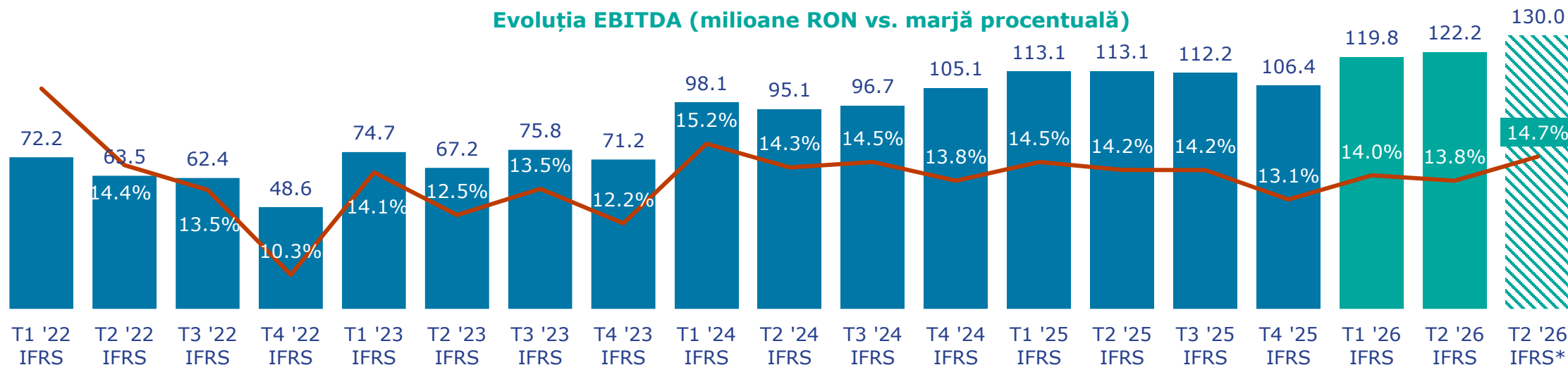
De la EBITDA IFRS la EBITDA pro forma

Impact de 108,4 mii RON asupra EBITDA pro forma provenit din achiziții.

Cheltuieli unice de 16,8 milioane RON ajustate în EBITDA pro forma.

Evoluția de la un trimestru la altul

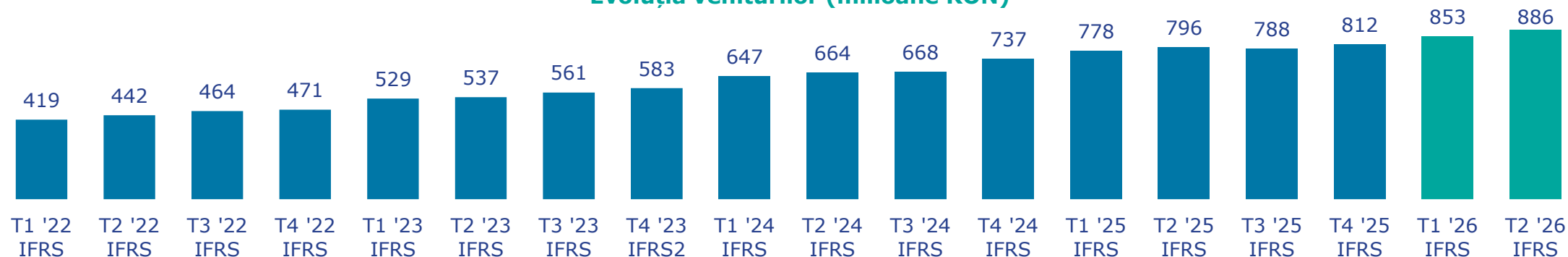
Evoluția EBITDA (milioane RON vs. marjă procentuală)



* Reflectă ajustarea cheltuielii neregulate de 1,5 mil. EUR aferente litigiului, înregistrată în T2.

Tendința pozitivă a profitabilității s-a consolidat în T2, marja EBITDA înregistrând o îmbunătățire față de aceeași perioadă a anului trecut. Evoluția a fost susținută de creșterea continuă a numărului de pacienți, un mix de servicii cu un grad mai ridicat de complexitate, creșterea leverage-ului operațional și continuarea inițiativelor de eficientizare la nivelul rețelei.

Evoluția veniturilor (milioane RON)



Veniturile continuă să crească constant de la un trimestru la altul, susținute de creșterea organică a volumelor în rețeaua existentă, precum și de contribuția suplimentară a unităților recent integrate și a celor deschise recent.

Indicatori cheie de performanță

Linia de afaceri	Categorie	6 luni 2025 IFRS	6 luni 2026 IFRS	% var.	% Total Vânzări IFRS
Clinici	Venituri	586.623.201	674.992.716	15,1%	38,8%
	Vizite	2.378.931	2.662.268	11,9%	
	Taxă medie	246,6	253,5	2,8%	
Spitale	Venituri	437.787.015	473.904.667	8,3%	27,3%
	Pacienți	104.393	109.202	4,6%	
	Tarif mediu	4.193,6	4.339,7	3,5%	
Laboratoare	Venituri	172.789.754	194.559.115	12,6%	11,2%
	Teste	5.241.532	5.920.767	13,0%	
	Taxă medie	33,0	32,9	(0,3)%	
Corporate	Venituri	150.267.854	175.640.933	16,9 %	10,1%
	Centrale hidroelectrice	887.962	999.018	12,5%	
	Taxă medie	169,2	188,8	11,6%	
Stomatologie	Venituri	61.989.558	59.593.514	(3,9)%	3,4%
	Vizite	89.719	90.138	0,5%	
	Taxă medie	690,9	661,1	(4,3)%	
Farmacii	Venituri	37.735.631	50.462.145	33,7%	2,9%
	Clienți	221.159	244.597	10,6%	
	Vânzări pe client	170,6	206,3	20,9	
Altele*	Venituri	126.763.992	109.833.899	(13,4)%	6,3%
TOTAL	Venituri	1.573.957.005	1.738.986.990	10,5%	100

În baza IFRS, veniturile au crescut cu 10,5%, creșterea organică contribuind cu 9,5%.

Liniiile principale de business au menținut o evoluție solidă, Corporate (+17%), Clinicile (+15% față de anul precedent), Laboratoarele (+13% față de anul precedent) și Spitalele (+8%) înregistrând cele mai bune evoluții, susținute de echipele medicale cu experiență ale Grupului, tehnologia avansată și orientarea constantă către îngrijirea pacienților.

Divizia de Farmacii a crescut cu 34% față de anul precedent, susținută atât de creșterea vânzărilor medii per client, cât și de creșterea numărului de clienți.

Divizia de stomatologie a înregistrat o scădere de 4%, reflectând o cerere mai redusă într-un segment mai sensibil la puterea de cumpărare și la cheltuielile discreționare. Ca răspuns, am început deja să ajustăm strategia, cu un accent mai mare pe serviciile din zona mediu-premium, în timp ce sunt în curs de implementare și alte inițiative menite să susțină îmbunătățirea performanței diviziei.

În același timp, linia de business Altele a scăzut cu 13%, în principal ca urmare a reducerii activității de distribuție cu ridicata.

*Linia de afaceri „Alte activități” include veniturile provenite de la: filiala de distribuție Pharmachem, serviciile de wellness, veniturile Băncii de celule stem și alte tipuri de venituri.

Evoluția cheltuielilor operaționale (OPEX)

				% OPEX			% din vânzări		
	6 luni '25 IFRS	6 luni '26 IFRS	% var.	6 luni '25 IFRS	6 luni '26 IFRS	var.	6 luni '25 IFRS	6 luni '26 IFRS	var.
Materiale consumabile și materiale de reparații	305.569.573	355.153.960	16,2%	20,4%	21,5%	1,1 p.p.	19,4%	20,4%	1 p.p
Mărfuri	108.832.631	104.539.528	(3,9)%	7,3%	6,3%	(0,9)p.p	6,9%	6,0%	(0,9) p.p
Utilități	20.869.065	24.691.078	18,3%	1,4%	1,5%	0,1 p.p	1,3%	1,4%	0,1 p.p
Reparații și întreținere	13.959.323	16.302.800	16,8%	0,9%	1,0%	0,1 p.p	0,9%	0,9%	0,1 p.p
Chirie	9.787.096	11.151.258	13,9%	0,7%	0,7%	0 p.p.	0,6%	0,6%	0 p.p
Prime de asigurare	3.357.414	3.308.865	(1,4)%	0,2%	0,2%	0 p.p	0,2%	0,2%	0 p.p
Cheltuieli de promovare	26.453.293	30.640.420	15,8%	1,8%	1,9%	0,1 p.p	1,7%	1,8%	0,1 p.p
Comunicații	3.228.469	4.020.464	24,5%	0,2%	0,2%	0 p.p	0,2%	0,2%	0 p.p
Cheltuieli cu terții și cheltuieli salariale, din care:	844.046.633	923.115.321	9,4%	56,4%	55,9%	(0,5)p.p	53,6%	53,1%	(0,5)p.p
<i>Cheltuieli cu terții (inclusiv contractele cu medicii)</i>	456.690.068	502.445.128	10,0%	30,5%	30,4%	(0,1)p.p	29,0%	28,9%	(0,1)p.p
<i>Salarii și cheltuieli conexe (inclusiv contribuțiile sociale)</i>	387.356.565	420.670.193	8,6%	25,9%	25,5%	(0,4)p.p	24,6%	24,2%	(0,4)p.p
Amortizare	141.854.374	155.699.905	9,8%	9,5%	9,4%	0 p.p	9,0%	9,0%	(0,1)p.p
Depreciere / Reversare conform prevederilor IFRS 9 privind TR	2.703.133	4.412.895	63,3%	0,2%	0,3%	0,1 p.p	0,2%	0,3%	0,1 p.p
Alte cheltuieli administrative și operaționale	15.669.671	18.030.138	15,1%	1,0%	1,1%	0 p.p	1,0%	1,0%	0 p.p
TOTAL	1.496.330.675	1.651.066.632	10,3%	100%	100%	0 p.p	95,1%	94,9%	(0,2)p.p

Ușoară îmbunătățire a cheltuielilor operaționale ca procent din vânzări, determinată în principal de:

- Creșterea cheltuielilor cu materialele consumabile și materialele pentru reparații ca procent din vânzări, de la 19,4% la 20,4%, în linie cu contribuția mai ridicată a serviciilor de oncologie, laboratoare și spitale la mixul de venituri, compensată de scăderea ponderii mărfurilor în totalul vânzărilor, și
- Scăderea cheltuielilor cu salariile și costurile aferente ca procent din totalul vânzărilor, pe măsură ce creșterea activității a susținut o mai bună absorbție a bazei de costuri fixe existente, tendință mai vizibilă în T2 2026.

Situația financiară

	31 decembrie 2025 IFRS	30 iunie 2026 IFRS	% var.
Active imobilizate	2.558.038.547	2.589.611.238	1,2%
Active circulante, excluzând numerarul și echivalentele de numerar	526.710.149	611.858.163	16,2
Numerar și echivalente de numerar	176.178.001	158.582.174	(10,0)
TOTAL ACTIVE	3.260.926.697	3.360.051.575	3,0
Datorii curente (excluzând datoriile purtătoare de dobândă)	662.703.593	710.508.900	7,2
Datorii financiare	1.931.339.624	2.023.753.968	4,8
Alte datorii pe termen lung	51.592.329	48.388.518	(6,2)
Datorii cu impozitul amânat	56.467.607	52.108.871	(7,7)%
TOTAL PASIVE	2.702.103.153	2.834.760.257	4,9
Capitaluri proprii atribuibile proprietarilor Grupului	483.971.714	457.567.187	(5,5)
Interese care nu controlează	74.851.830	67.724.131	(9,5)%
CAPITAL PROPRIU	558.823.544	525.291.318	(6,0)%

Poziția datoriei

	31 decembrie 2025 IFRS	30 iunie 2026 IFRS	% var.
Datorii din leasing			
Porțiunea curentă	112.051.538	125.783.736	12,3%
Porțiunea pe termen lung	298.868.179	302.328.681	1,2
TOTAL	410.919.717	428.112.417	4,2
Datoria financiară			
Descoperit de cont	38.485.631	38.989.367	1,3 %
Partea curentă a datoriei pe termen lung	72.208.446	102.122.906	41,4 %
Datoria pe termen lung	1.409.725.830	1.454.529.278	3,2
TOTAL	1.520.419.907	1.595.641.551	4,9
Datoria netă	1.755.161.623	1.865.171.794	6,3
Raportul dintre datoria netă și EBITDA pro forma	3,82	3,85	

Raportul Datorie netă / EBITDA pro forma a rămas practic neschimbat față de 31 martie 2026, la 3,85x la 30 iunie 2026, în principal ca urmare a deprecierei RON față de EUR cu aproximativ 2,8% în T2.

Excluzând impactul valutar, raportul ar fi scăzut la aproximativ 3,74x, reflectând tendința de reducere a gradului de îndatorare susținută de evoluția operațională.

Obiectivul este reducerea graduală a gradului de îndatorare către 3,5x până la sfârșitul anului 2026.

Fluxurile de numerar

	30 iunie 2025 IFRS	30 iunie 2026 IFRS
Rezultatul net înainte de impozitare	899.528	(23.331.254)
Ajustări pentru elemente nemonetare	227.021.525	273.034.857
Fluxul de numerar din exploatare înainte de modificările capitalului circulant și alte modificări monetare	227.921.053	249.703.602
Fluxul de numerar utilizat în modificările capitalului circulant	(78.288.558)	(59.356.487)
Alte modificări monetare (impozitul pe profit și dobânda netă plătită)	(49.056.803)	(49.134.826)
Fluxuri nete de numerar din activitățile de exploatare	100.575.692	141.212.289
Fluxuri nete de numerar utilizat în activitățile de investiții	(121.051.266)	(128.115.274)
Fluxuri nete de numerar din activități de finanțare	57.227.345	(30.692.842)
Fluxuri nete de numerar în numerar și echivalente de numerar	36.751.771	(17.595.827)
Numerar și echivalente de numerar la începutul perioadei	112.808.224	176.178.001
Numerar și echivalente de numerar la sfârșitul perioadei	149.559.995	158.582.174

Numerarul net generat din activitățile operaționale a crescut cu 40% față de aceeași perioadă din 2025, în principal ca urmare a îmbunătățirii performanței operaționale.

În primele șase luni ale anului 2026, 128 mil. RON au fost alocate activităților de investiții, în creștere cu 6% față de S1 2025, incluzând achiziții de subsidiare și CAPEX pentru proiectele aflate în derulare. Din această sumă, 37 mil. RON au fost utilizați pentru achiziția de subsidiare, iar 80 mil. RON pentru imobilizări corporale.



Q&A

MedLife

3



Mulțumim!